



Réservation :
INFO@MOIINC.CA / 418 843.1407



Ne soyez jamais mal Pri\$!

Une conférence de Sylvain Boudreau

Dans le monde actuel, un des grands défis auquel vos employés doivent faire face est d'accepter vos prix. La concurrence étant féroce et le marché plus difficile, les clients ne tiennent souvent compte que du prix; ce qui est une erreur !

La fidélisation de la clientèle passe par trois éléments : un bon produit, un excellent service qui répond aux attentes des clients ainsi qu'un juste prix. Ce dernier n'est qu'une partie de l'équation. C'est donc à vous de les convaincre de payer votre prix.

Ayez un prix juste et profitable... et soyez-en fier !

LA CONFÉRENCE VISE À :

- Définir ce qu'est un juste prix
- Développer des arguments pour justifier vos prix et honoraires
- Augmenter votre facture moyenne, sans déplaire au client
- Comprendre pourquoi on ne fait jamais de rabais improvisés
- Outiller les participants à mieux négocier avec leurs clients

Contactez-nous pour plus d'informations :



Stéphanie Brais
Relation client
stephanie@moiinc.ca
T. 418 843.1407
F. 418 843.2340

